

加盟見你一麵前的常見問題

Q：投資或進入無人自動販賣機市場前要做功課

A：雖然大部分人會認為不需接受大量培訓即可進入無人自動販賣機這個行業，但在開始創業之前，必須要做一些功課。通過市場調查，大部分可以了解需要投入多少時間在公司中，可能需要投資的金額，以及需要工作多長時間才能看到投資的回報。基本上就無人自動販賣機的投資回收的時間約落在 **18 到 24 個月**，有時也可能會長達 **30 個月**。建議您尋找專業的台灣自動販賣機廠商諮詢，透過進一步的評估、規劃，再行動。

Q：選擇無人自動販賣機的業務類型

A：在這個部分就有兩條路可以選擇，開設一家新公司，只在系統補貨時才過去進行補貨的兼職類型。也可以人機協作的方式，讓你的駐點不在是冷冰冰的設備販賣，而是在少數的時間加入了人的情感人情味，業主將獲得更大的靈活性。不過，這也可能意味著需要找人或自己下來進行這個工作，至於那一個業務模式適合此地點的話。仍然需要查看後台的分析數字，以確保那一種模式更可以為您帶來更多的盈利點。

Q：要選擇正確的擺設位置

A：在無人自動販賣機這個行業，位置就是一切。選擇最好的位置將決定路線是否成功。尋找具有以下品質的地點來放置自動販賣機：**1. 人流量大的地點。** **2. 至少有 30 名員工的辦公樓。** **3. 沒有自動售貨機且附近沒有其他食物選擇的空間。** **4. 人們經常必須排隊等候或坐在等候區的地方。**

Q：了解啟動成本。投資要多少錢？

A：與經營任何企業一樣，設立加盟等也必須考慮相關成本：無人自動販賣機—最明顯的費用就是機器本身。持續成本—點位的租金支出與銷售稅金支出。這費用每月都會有所不同，但您應該能夠大致確定公司有辦法支付的相關的費用。維護—安排定期點檢檢查您的機器並確保它們都正常運行。此外，也應該將維修和更換納入預算之中。選擇見你一麵有專業自動販賣機廠商配合且母公司為自動化設備開發商，可有效的降低過多的管理成本，提升銷售效率，且您的設備永遠不會是孤兒。